

Opgave 5

Bij deze opgave horen de informatiebronnen 5 en 6.

LUXEV is een fabrikant en leverancier van dakramen.

Eenmanszaak Daglicht

Zzp'er Joshua heeft een bouwbedrijf met de naam 'Daglicht'. Als rechtsvorm heeft hij gekozen voor de eenmanszaak. Daglicht plaatst voornamelijk dakramen van het merk LUXEV in woningen.

Joshua werkt alleen. Hij wil meer opdrachten aannemen en in omzet toenemen. Hij neemt kennis van het montagepartnerschap van LUXEV. Bouwbedrijven kunnen montagepartner van LUXEV worden als ze voldoen aan de voorwaarden.

Voorwaarden voor het worden van een LUXEV Montagepartner *(zie informatiebron 5).*

Joshua onderzoekt of hij zich als montagepartner bij LUXEV wil aansluiten en stelt daarvoor een SWOT-analyse op.

- 3p **23** Leg uit onder welk onderdeel van de SWOT-analyse van Daglicht voordeel c uit informatiebron 5 geplaatst dient te worden.
Vul hiervoor de uitwerkbijlage bij deze vraag in.

Hij verwacht dat het aantal klanten zal stijgen wanneer hij montagepartner wordt. Joshua is benieuwd of zijn bedrijf Daglicht voldoet aan de voorwaarden van LUXEV *(zie informatiebron 5)*.

Voorwaarde 1: ingeschreven staan bij Kamer van Koophandel

- 1p **24** Leg uit dat Daglicht voldoet aan voorwaarde 1.

Voorwaarde 2: in een gezonde financiële positie verkeren

- 1p **25** Leg uit waarom het voor LUXEV belangrijk is dat bedrijven die montagepartner willen worden in een gezonde financiële positie verkeren.

In informatiebron 6 zijn de financiële gegevens van Daglicht te vinden. De solvabiliteitspositie wordt beoordeeld op basis van de verhouding tussen het eigen vermogen en het vreemd vermogen. LUXEV beoordeelt de liquiditeitspositie van bedrijven die montagepartner willen worden aan de hand van de quick ratio in plaats van de current ratio.

- 2p **26** Leg uit waarom LUXEV de voorkeur geeft aan het beoordelen van de liquiditeitspositie op basis van de quick ratio in plaats van de current ratio. Betrek daarbij het verschil tussen de quick ratio en current ratio in het antwoord.
- 2p **27** Toon met berekeningen aan dat Daglicht per 1 januari 2022 voldoet aan voorwaarde 2.

Voorwaarde 3: klanten een onvoorwaardelijke afbouwgarantie bieden

LUXEV stelt als derde voorwaarde voor het verkrijgen van het partnerschap dat het bouwbedrijf zijn klanten een onvoorwaardelijke afbouwgarantie biedt. Dus als het Joshua in geval van ziekte of ongeval niet lukt om de overeengekomen werkzaamheden binnen de afgesproken periode uit te voeren, zal Daglicht toch de overeengekomen werkzaamheden moeten voltooien.

- 2p **28** Noem twee verschillende mogelijkheden voor Joshua om toch te kunnen voldoen aan voorwaarde 3 als hij zelf niet in staat is om te werken.

Informatiebron 5

Voordelen voor een LUXEV Montagepartner

Een montagepartner koopt dakramen in bij LUXEV en plaatst deze dakramen vervolgens bij de consument. Wanneer uw bedrijf montagepartner van LUXEV wordt, heeft dat de volgende voordelen:

- a Uw bedrijf wordt op de website vermeld als LUXEV Montagepartner.
- b Voor het plaatsen van LUXEV dakramen zal uw bedrijf de aanvragen van consumenten uit de regio ontvangen.
- c Ieder jaar worden er reclamecampagnes georganiseerd. Via deze campagnes zullen montagepartners aanvragen van consumenten ontvangen voor het plaatsen van dakramen.
- d Voor alle technische vragen hebben montagepartners toegang tot de klantenservice van LUXEV en technische voorlichting via een direct telefoonnummer.
- e Erkende montagepartners mogen het LUXEV logo gebruiken in de communicatie naar (potentiële) klanten.
- f Montagepartners kunnen trainingen volgen die aangeboden worden in het hoofdkantoor.

Voorwaarden voor het worden van een LUXEV Montagepartner

Om LUXEV montagepartner te kunnen worden moet het bedrijf voldoen aan de volgende voorwaarden:

- 1 ingeschreven staan bij de Kamer van Koophandel.
- 2 in een gezonde financiële positie verkeren:
 - een quick ratio van minimaal 1,0
 - een solvabiliteitsratio EV/VV van minimaal 2,0
- 3 klanten een onvoorwaardelijke afbouwgarantie bieden, ook als het in geval van ziekte of ongeval niet mogelijk is om de overeengekomen werkzaamheden binnen de vooraf afgesproken periode zelf uit te voeren.

Informatiebron 6

Balans Daglicht op 1 januari 2022

debet	Balans per 1-1-2022 (getallen x € 1)		credit
Bedrijfsauto	9.000	Eigen vermogen	12.000
Inventaris	950	6% Onderhandse lening	1.250
Vorraden	3.000	Crediteuren	2.250
Debiteuren	2.000	Vooruit ontvangen bedragen	1.250
Liquide middelen	<u>2.050</u>	Af te dragen btw	<u>250</u>
	17.000		17.000

23 SWOT-analyse

Voordeel c dient geplaatst te worden bij de:

.....

Omcirkel telkens het juiste kenmerk en geef een toelichting.

intern / extern, omdat

.....

positief / negatief, omdat

.....