

Opgave 3

De btw in deze opgave bedraagt 21%.

GOOS is een interieurbureau dat advies geeft over het interieur van woningen en daarnaast interieurproducten in- en verkoopt. De verkoop van producten verloopt via de eigen webwinkel en via diverse onafhankelijke fysieke verkooppunten. De fysieke verkooppunten ontvangen een bonus als ze meer dan € 10.000 aan interieurproducten van GOOS verkopen in een kwartaal.

- 1p 15 Leg uit of GOOS een push- of een pull-strategie hanteert bij de verkoop van interieurproducten via de fysieke verkooppunten.

GOOS biedt interieuradvies aan tegen een vaste prijs van € 1.500 inclusief btw per advies.

In het onderstaande overzicht zijn de inkopen en verkopen van interieurproducten opgenomen en ook het aantal verkochte adviezen:

	inkopen exclusief btw (getallen x € 1)	verkopen exclusief btw (getallen x € 1)	aantal verkochte adviezen
november 2023	5.500	18.000	4
december 2023	12.000	26.000	5
januari 2024	8.000	25.000	6
februari 2024	7.000	20.000	7
maart 2024	6.000	17.000	8
april 2024	5.000	23.000	9

Overige gegevens:

- 30% van de verkopen van producten is contant. De rest van de verkopen van producten is op rekening met een krediettermijn van twee maanden.
- Alle inkopen van interieurproducten zijn op rekening met een krediettermijn van één maand.
- Van de krediettermijnen wordt volledig gebruikgemaakt.
- De interieuradviezen worden direct via pin betaald.
- De af te dragen btw van een kwartaal wordt op de tweede dag van het daaropvolgende kwartaal betaald.

- 4p 16 Bereken de totale ontvangsten in het eerste kwartaal van 2024.

- 1p **17** Bereken de totale uitgaven aan het inkopen van interieurproducten in het eerste kwartaal van 2024.

Op de tweede dag van het tweede kwartaal worden de te vorderen btw en de te betalen btw over de in- en verkopen van het eerste kwartaal met elkaar verrekend. Goos zal btw moeten afdragen.

- 3p **18** Bereken de af te dragen btw over het eerste kwartaal van 2024.